



Die **AIHE Academic Institute for Higher Education GmbH (AIHE)** ist ein akkreditiertes Institut, welches im Auftrag von internationalen Universitäten (Wien und London) arbeitet und für diese Fernstudiengänge (Schwerpunkt Psychologie) konzipiert und mit eigenem Personal durchführt.

Das Konzept der AIHE wird hier kurz und bündig im Erklärvideo veranschaulicht:
<https://youtu.be/17hA8KhFVR4>

Die AIHE ist ein noch relativ junges Unternehmen (gegründet 2015) und wird von der Gründerin und Geschäftsführenden Gesellschafterin geführt. Diese möchte das gesamte operative Geschäft übergeben und nach einer sechsmonatigen Übergabe nur einmal monatlich Abstimmungsgespräche über strategische Zielvorgaben mit dem/der neuen

Geschäftsführer/in (Schwerpunkt: Vertrieb/Studierendengewinnung)

führen. Die strategischen Zielvorgaben werden gemeinsam mit der Gesellschafterin entwickelt. Die AIHE arbeitet mit einer großen Anzahl von freiberuflichen Professoren/Dozenten (ca. 100) und einem nur kleinen Kernteam von Festangestellten in Lübeck vor Ort (13 MA). Der akademische Bereich wird von einer promovierten Psychologin als Direktorin Studiengänge sehr professionell geführt. Die Direktorin ist sehr offen und freut sich auf eine/n neue/n Geschäftsführer/in, mit welcher/welchem sie effektiv und produktiv zusammenarbeiten wird.

Die Haupttätigkeit bezieht sich nicht auf die operative Durchführung der Studiengänge, sondern zunächst auf die **Bereiche Skalierung des Unternehmens mit Schwerpunkt Studierendengewinnung** weltweit sowie Erweiterung International Partnership und Ausbau Studiengänge (neue Fachbereiche). Schwerpunkt liegt jedoch eindeutig im ersten Jahr auf der Studierendengewinnung weltweit (LinkedIn, Facebook, Portal weltweit usw.). Parallel wird auch der akademische Bereich mitverantwortet, wie Konzeption und Durchführung der Studiengänge. Diese akademischen Bereiche sind mit sehr unterstützenden Psychologen/Experten belegt. Der Bereich Studierendengewinnung/Vertrieb/Marketing ist noch nicht besetzt und soll nach Aufbau durch den/die neue GF erfolgen, damit diese/r nach Aufbau und Übergabe an MitarbeiterInnen strategischer tätig werden kann.

Idealer Weise sind Sie

- promovierte/r Psychologe/Psychologin mit starker Vertriebsaffinität
- oder promoviert in einem anderen Fachbereich (BWL o.ä.) mit starker Vertriebsaffinität und Erfahrung in einem ähnlichen Dienstleistungsbereich (Kunden: Privatpersonen, akademisches Niveau)
- sehr sicher in der Anwendung der englischen Sprache

Das Geschäftsführer/innengehalt setzt sich selbstverständlich aus Fixum und Tantieme zusammen.

Ihre Bewerbung richten Sie bitte mit allen relevanten Informationen an Andrea Gensel gensel@academic-institute.com